

LICENCE PROFESSIONNELLE

COMMERCIALISATION DE PRODUITS ET SERVICES



PARCOURS VENTE D'ASSURANCES DE PERSONNES

DIPLÔME NATIONAL

niveau de diplôme

Grade de Licence (Bac+3)

durée

1 année

lieu-x de formation

Lisieux

crédit ECTS

180

CONTACT

Université de Caen Normandie
IUT Grand Ouest Normandie
Boulevard Maréchal Juin - CS
14032 - 14032 Caen Cedex 5

02 31 48 44 00

iut-grand-ouest-

normandie.unicaen.fr/

La licence professionnelle a pour objet de former des collaborateurs opérationnels dans le secteur de l'assurance et plus particulièrement dans la vente de produits d'assurances de personnes. Cette spécialisation, l'assurance de personnes, garantit une insertion professionnelle rapide aussi bien dans le domaine bancaire que dans celui de l'assurance. La licence est dispensée en formation initiale et continue.

MÉTIER VISÉS

Conseiller commercial en Assurances de Personnes

Spécialités possibles :

- Assurance Vie
- Assurance Santé
- Retraite
- Prévoyance
- Dépendance
- Individuelle / Collective

COMPÉTENCES ACQUISES

À l'issue de la formation, le diplômé de la licence professionnelle Vente d'Assurances de Personnes est capable de

- maîtriser des techniques de prospection en assurance
- maîtriser des techniques de vente liées au secteur de l'assurance
- maîtriser des outils informatiques de simulation de produits
- connaître des procédures administratives et/ou de gestion liées à son activité
- connaître des obligations déontologiques et juridiques du métier de conseiller commercial en assurances de personnes

POURSUITE D'ÉTUDES

Les licences professionnelles ont vocation à mener à une insertion professionnelle rapide. Elles ne peuvent donc pas constituer une étape privilégiée d'un projet de poursuite d'études.

PRINCIPAUX ENSEIGNEMENTS

- Droit
- Marketing - Management de l'assurance
- Économie - gestion de l'assurance
- Conseil en assurances de personnes
- Projet tuteuré
- Stage

ADMISSION · INSCRIPTION

NIVEAU DE RECRUTEMENT

Bac+2

CONDITIONS D'ACCÈS

- L2 Economie, Gestion, Droit, AES
- BTS Négociation et Relation Client ·NRC·, Management des Unités Commerciales ·MUC·, Comptabilité Gestion ·CG·, Assurance
- DUT Techniques de Commercialisation ·TC·, Gestion des Entreprises et des Administrations ·GEA·, Gestion et Administration Commerciale des Organisations ·GACO·, Carrières Juridiques ·CJ·
- VAE/VAP
- Demandeurs d'emplois