



INSTITUT UNIVERSITAIRE
DE TECHNOLOGIE
— PÔLE DE CAEN

UNIVERSITÉ
CAEN
NORMANDIE

FORMATION INITIALE · ALTERNANCE

DUT | DIPLÔME UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

LISIEUX

La formation vise à donner aux étudiants l'ensemble des connaissances et méthodes nécessaires à l'animation des secteurs commerciaux des entreprises de production, de distribution et de services.

Un enseignement diversifié alliant culture générale, connaissance de l'entreprise et apprentissage des techniques commerciales est dispensée. Dès lors, les diplômés sont polyvalents et prêts à s'adapter à tous les contextes.

Méthodes pédagogiques et stages permettent l'acquisition d'un savoir-faire et donnent à la formation son caractère opérationnel.



CONDITIONS D'ACCÈS

Candidature sur le portail Parcoursup.

Sélection sur dossier pour les titulaires d'un baccalauréat général toutes séries, baccalauréat technologique, baccalauréat professionnel, titre admis en équivalence ou en dispense du baccalauréat (sélection sur dossier).

Sélection sur dossier et éventuellement entretien pour les étudiants déjà inscrits à l'université.

Niveau de recrutement : baccalauréat

LIEU DE FORMATION

IUT · Lisieux

PRINCIPAUX ENSEIGNEMENTS

- Marketing / Négociation vente achat
- Gestion et stratégie d'entreprise
- Gestion comptable et financière
- Droit et commerce
- Économie / Mathématiques et statistiques appliquées
- Anglais
- Expression et communication professionnelle
- Communication commerciale

COMPÉTENCES ACQUISES

Les matières enseignées permettent à l'étudiant d'acquérir de solides connaissances sur les techniques fondamentales du commerce et sur le management de l'entreprise. Les diplômés doivent être capables d'assumer pleinement un poste à responsabilités commerciales.

POURSUITE D'ÉTUDES

La finalité essentielle du DUT est l'entrée immédiate dans la vie professionnelle. Cependant, des possibilités sont offertes aux étudiants qui souhaitent poursuivre des études :

- IAE · École universitaire de management
- 3^e année de Licence
- École supérieure de commerce
- Licence professionnelle

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Attaché commercial
- Agent commercial
- Assistant
- Commercial
- Chargé d'études commerciales
- Chargé d'accueil ou de de clientèle (secteur bancaire)
- Chef de rayon (grande distribution)
- Responsable des achats
- Responsable des ventes

SECTEURS D'ACTIVITÉS

Secteurs commerciaux des entreprises de production, de distribution de services, e-commerce.

RENSEIGNEMENTS

adresse Université de Caen Normandie
IUT Grand Ouest Normandie
11 boulevard Jules Ferry · 14100 Lisieux

téléphone 02 31 48 44 00

formation iut.lisieux.tc@unicaen.fr

scolarité iut.caen.scolarite@unicaen.fr

formation continue et alternance

02 31 56 70 15 · iut.caen.fca@unicaen.fr

RETROUVEZ PLUS D'INFORMATIONS

SUR NOTRE SITE INTERNET

UNICAEN · DIRCOM | 2019-11



Normandie Université

