

BACHELOR UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (LISIEUX)



Parcours :

➔ Marketing et management du point de vente | Business développement et management de la relation client



Niveau de diplôme

Bac+3



Durée du programme

3 années



Lieu.x de formation

Lisieux



Crédit ECTS

180

► Objectifs de la formation

Former des techniciens supérieurs polyvalents pour pouvoir travailler dans tous les secteurs commerciaux (Industrie, service, distribution, banque, assurance,...)

► Compétences acquises

Techniciens supérieurs dans les secteurs commerciaux.

► Poursuite d'études

Écoles de commerce, Université (Master 1), IAE.

► Métiers visés

- Agent commercial
- Attaché commercial
- Assistant commercial, assistant marketing
- Chargé d'études
- Conseiller clientèle (banque, assurance)
- Chef de rayon
- Responsable des achats, des ventes

► Principaux enseignements

- Marketing/Négociation vente
- Gestion et stratégie de l'entreprise
- Gestion comptable et financière
- Droit commercial
- Économie
- Statistique et probabilité
- Anglais
- Expression et communication

► Admission • inscription

CONDITIONS D'ACCÈS

Candidature sur le portail PARCOURSUP.

Sélection sur dossier (bulletins, fiche avenir, lettre de motivation).

PROCÉDURE D'INSCRIPTION : CANDIDATURE

Pour vous inscrire

1. En première année, rendez-vous sur la plateforme nationale de candidature [Parcoursup](#).
2. En deuxième ou troisième année, rendez-vous sur la plateforme [eCandidat](#). Vous y trouverez aussi les dates de candidatures.

Si vous relevez d'une procédure spécifique (redoublement, validation d'études supérieures, transfert de dossier, étudiant-e international-e...), découvrez comment [candidater à l'université de Caen Normandie](#).

► Contact

Université de Caen Normandie

IUT Grand Ouest Normandie

Antenne de Lisieux

11 boulevard Jules Ferry · 14100 Lisieux

secrétariat 02 31 48 44 00

<https://iut-grand-ouest-normandie.unicaen.fr/>